

Transformationeel ondernemen



Dit rapport maakt deel uit van de Denkonomie- serie, met o.a. uitgaven als:

- ZIJN... wat je wilt worden
- Het nieuwe verkopen
- Wetenschap en spiritualiteit

Hans Oelen

Transformationeel ondernemen

Dit rapport maakt onderdeel uit van de serie: **Denkonomie**.

Transformationeel ondernemen.

12-01-2016

Door : Hans Oelen

Uitgever : Palaver-trainingen

©: Ik hanteer geen auteursrechten!
Kennis kent geen eigenaar. Het kent alleen gebruikers. Jij en ik hebben er beschikking over door ons er van bewust te zijn en het constructief en in het belang van het geheel te gebruiken. Het staat je daarom vrij, om alles uit dit boek te verveelvoudigen op welke wijze dan ook.
Schriftelijke in kennisstelling hiervan aan het adres van de uitgever stel ik bijzonder op prijs.

Transformationeel ondernemen

Moeiteloos ondernemen

'De kunst van het ondernemen
is het gevoel te blijven vasthouden bij
de gedachte:

- wens vervuld -

Laat wat je wilt bij je komen,
ga het echter nooit achterna..!'

Neville Goddard

Wat is moeiteloosheid?

Moeiteloosheid staat voor inspanning die geen moeite kost. Het is één van de eisen in het realiseren en manifesteren van wat je wilt en op de manier zoals jij het wilt...

Stel, je bent uitgenodigd voor een etentje. Het blijkt een heerlijk festijn te zijn. Nu vergt het uiteraard enige inspanning om deel te nemen aan een dergelijk etentje, maar je doet dit zo volledig vrijwillig en met zoveel plezier, dat het niet een moment in je opkomt, dat het ook maar enige moeite kost.

Of, je ontmoet een bekende en komt als vanzelf terecht in een levendig gesprek, waar jullie beiden enthousiast over zijn. De tijd vliegt en er ging best nogal wat energie in het gesprek zitten, terwijl jullie geen van beiden er ook maar een tikje vermoeid van zijn geraakt. In feite, voel je jezelf er zelfs door versterkt... nogmaals..., moeiteloze inspanning.

Of, het is een mooie warme dag en, net als ik, hou je ervan om dan een fietstocht te maken. Dus, je gaat er op uit en legt een behoorlijke afstand af.

Transformationeel ondernemen

Opnieuw was ook hier veel inspanning voor nodig, maar in werkelijkheid heb je nauwelijks een gevoel van moeite ervaren.

Denk dan nu eens over dit thema bij het manifesteren van nieuwe ervaringen of voorwaarden. Allereerst besluit je wat je wilt. Dan neem je de tijd om alles eens te overdenken met als doel om er alsmaar meer duidelijkheid over te krijgen. Vervolgens, zoals je hebt geleerd, wil je er een gevoel over krijgen. Met andere woorden, je wilt erover denken op een zodanige wijze, dat het eigenlijk het gevoel oplevert, hoe het is om het nu al te hebben.

Het kan over meer geld gaan, een fit en gezond lichaam, een bepaalde relatie, ervaring of resultaat, zoals een nieuwe betere baan of het hebben van een andere mooiere auto, etc.

De 'truc' is nu, om te ontdekken hoe je dit kunt realiseren, zonder dat dit je ook maar de minste moeite kost.

Transformationeel ondernemen

Ik zeg dit met name, omdat wanneer je het inspannend maakt, dat tegengesteld is aan dat wat je graag wilt.

Weet je waarom dit is?

Als je met inspanning handelt om iets te realiseren, betekent dit dat je handelt vanuit de overtuiging dat je het nog niet hebt... en als je handelt vanuit het geloof van 'het niet hebben', maakt het niet uit hoeveel moeite je er in steekt.

Je versterkt daarmee alleen maar je geloof van het 'niet hebben!'

Wat is dan nu het juiste antwoord op dit dilemma? Hoe kun je je 'voelen' als iemand die iets heeft, terwijl je er zintuiglijk en ook verstandelijk waarneembaar zeker van bent dat je het nog niet hebt? Het antwoord is verrassend eenvoudig.

Ten eerste..., je doet dit al heel vaak. Bijvoorbeeld, je hebt een datum vastgesteld om met een goede vriend naar de bioscoop te gaan. Veronderstel nu, dat het een film is waar jullie je beiden op verheugen; je raakt er iedere keer wanneer je eraan denkt opgewonden van.

Transformationeel ondernemen

En je vriend is sowieso al iemand van wiens gezelschap je kunt genieten, film of geen film. Nu dan...

De filmdatum is nog niet daar, maar elke keer dat je erover nadenkt, kost het je geen inspanning om er een goed gevoel over te krijgen... en daarin ligt nu de essentie verscholen.

De 'truc' om te manifesteren ligt 'm in het kunnen denken over dat wat je zo graag wilt, maar het nog niet hebt, op een zodanige manier, dat je NU al, hetzelfde gevoel krijgt van het al hebben, moeiteloos en zonder inspanning.

Iets anders..., laten we zeggen dat je graag een extra honderdduizend euro's wilt hebben. Kun je nu al voelen hoe fantastisch het zou zijn als je dit had? Kan jij je voorstellen om het te hebben, zonder ook maar de minste moeite of inspanning?

Als dat niet het geval is, onderzoek dan alleen welke gedachte je ondervindt, die het jou moeilijk maakt om je er gemakkelijk over te voelen.

Transformationeel ondernemen

Misschien denk je wel, 'Ik heb geen enkel idee hoe ik dat kan realiseren.'

Als dit het geval is, ga dan terug naar wat de oude meesters hierover zeggen: het is niet jouw taak om erachter te komen hoe het georganiseerd gaat worden en het uiteindelijk bij je komt!

Als je dit principe begrijpt, kun je vanaf nu de gedachte hebben:

'Ik weet niet hoe dit kan worden gemanifesteerd, maar dat is ook niet aan mij. Ik hoef niet te weten hoe het gaat gebeuren, met andere woorden, je wilt elke gedachte verjagen die je in de weg staat van het moeiteloze gevoel wat je ervaren wilt, met alles wat je wenst.

Ga weer terug naar die imaginaire extra honderdduizend euro, want nog een ander voorbeeld van een gedachte of geloof die je in de weg kan staan van het je gemakkelijk en goed voelen is, dat je zou kunnen denken of geloven:

Ik zal hard moeten werken of er onaangename dingen voor moeten doen, om een dergelijk groot bedrag bij elkaar te kunnen brengen.

Transformationeel ondernemen

Nogmaals, als dit soort gedachten bij je opkomen, is het van belang om jezelf de volgende vragen te stellen:

- Is dit waar?
- Weet ik absoluut zeker dat dit waar is?

Kan ik dat wat ik wil op wat voor manier dan ook op een makkelijke en moeiteloze manier krijgen die zelfs nog leuk en plezierig is ook?

Met andere woorden, ontdek welke gedachten je hebt, die het je lastig en inspannend maken, om je te voelen, zoals je je wilt voelen over wat je wenst. Herdenk vervolgens gewoon opnieuw het idee dat je je moeiteloos kunt voelen over dat wat je wenst.

De meest effectieve en eenvoudige manier om dat aan te pakken, is door simpelweg direct in het volledige genot te stappen van de dingen die je wilt!

Het grote geheim hiervan is dus een gecontroleerde verbeelding, in combinatie met een goed vastgehouden aandacht,

Transformationeel ondernemen

stevig en dominant herhaaldelijk gericht op de gevoelens van het verlangen in vervulling, totdat het je geest vervult en alle andere ideeën uit je bewustzijn laat vloeien.

Laat ik tot slot nog even mijn best doen om je inzicht te geven in het -waarom jij en ieder ander vermoeid raakt van het veronderstellen, het visualiseren en het vele affirmeren:

Dit komt heel simpelweg omdat jij je inspant!

Je spant je in, en dat terwijl je ondertussen weet, dat inspanning haaks staat op het gevoel van het nu al HEBBEN. Dus, door je in te spannen, moeite te doen en je best te doen om een goed gevoel of beeld te krijgen, ben je eigenlijk aan het handelen vanuit het geloof in gebrek, waardoor je de nadruk legt op het NIET HEBBEN of zelfs op het iets NODIG HEBBEN.

Hiermee maak je jezelf ongewild en on-

Transformationeel ondernemen

bewust contraproductief en veroorzaak je zèlf energetisch een afwijzende trilling ten aanzien van al de dingen die je wenst.

Is het niet zo, dat er sprake is van geen enkele inspanning, als je gelooft dat je al hebt wat je wenst?

Dit is tegelijk ook de reden waarom de opmerking 'doe gewoon' vaak zo goed werkt. Door gewoon blij en/of dankbaar te zijn over dingen, is het vaak makkelijker om een goed gevoel te vinden.

Het alternatief

Graag leg ik je ook nog uit wat een goed alternatief is voor 'inspanning', hoe het voelt en waarom het volledig in lijn is met de staat van het HEBBEN.

Denk eens na over iets waar je absoluut zeker van bent dat je het nu al hebt, bijvoorbeeld, heb jij de beschikking over een toilet? Zo ja, denk dan eens na hoe het voelt om al een toilet te hebben.

Zie dan nu in hoe de intensiteit van het gevoel van het hebben van een toilet

Transformationeel ondernemen

varieert, afhankelijk van de behoefte eraan. Bijvoorbeeld, als je écht héél nodig moet, ben je dan niet veel dankbaarder voor het hebben van een toilet?

Wees je er nu van bewust dat je niets aan inspanning hoeft te leveren om het dankbare gevoel te krijgen. Het dient zich gewoon natuurlijk aan, wanneer je de beschikking over een toilet hebt.

Met andere woorden, als je er voor 100% in gelooft en op vertrouwt dat je de beschikking hebt tot een toilet als je het nodig hebt, hoef je je er niet voor in te spannen om er een goed gevoel over te hebben. Het is een moeiteloos goed gevoel, met name als je gaat zitten en alles los kunt laten,... aahhhh.

Is dit niet zo?

Laten we vervolgens naar een onderwerp gaan wat voor veel mensen lastig ligt en waar velen een zware tijd mee doormaken en het moeilijk vinden om er een goed gevoel bij te hebben: GELD! ... en dan vooral het idee van het hebben van méér dan genoeg geld!

Transformationeel ondernemen

Vergeet niet en nooit meer:

Het enige wat je nodig hebt om te manifesteren, is het hebben van een goed gevoel!

Dus, hoe kun je gemakkelijk een goed gevoel bereiken over het bezitten van een heleboel geld?

Twee dingen.

- Stel je een heerlijk gevoel voor bij de gedachte dat je veel geld hebt.
- Heb hierbij bewust geen enkele zorg, hoe je het geld krijgt.

Dus, welk heerlijke en goede gevoel wil je voelen, als je een overvloed aan geld hebt?

Blij?

Opgelucht?

Misschien zelfs geamuseerd?

Overweldigend?

Zou je je bevrijd voelen of zelfs min of meer ontspannen?

... en uiteindelijk blijft er nog een laatste punt:

Transformationeel ondernemen

Vraag je zelfs ook helemaal niet af wat je gaat doen met al het geld..., want is dat stiekem ook niet één van de dingen die je telkens vermoeid maakt?

Nodig jezelf gewoon nu uit in een goed gevoel over het al hebben van veel geld, Heel veel geld en geniet er nu al van... Optima-forma!!

Hans Oelen